



GESTIÓN DE FORMACIÓN PROFESIONAL INTEGRAL
PROCEDIMIENTO PLANEACIÓN DEL DESARROLLO CURRICULAR
FORMATO PLANEACIÓN PEDAGÓGICA DEL PROYECTO FORMATIVO

Fecha de Elaboración	17/02/2022	
Denominación del Programa de Formación	EMPRENDEDOR EN PRODUCCION DE PIEZAS AUDIBLES PARA INDUSTRIAS CULTURALES	
Modalidad de Ejecución	PRESENCIAL	
Código y versión del Programa	2000003	
Nombre del Proyecto (Si es formación Titulada)		
Código del Proyecto (Si es formación Titulada)		
Instructor(es) que elabora la planeación pedagógica	Nombres y Apellidos Monica Collazos	Regional y Centro de formación SENA, CAUCA, CENTRO COMERCIO Y SERVICIOS

FASE DE PROYECTO(Si el programa es de titulada)	ACTIVIDAD DE PROYECTO (si el programa es titulada)	COMPETENCIA	RESULTADOS DE APRENDIZAJE	ACTIVIDADES DE APRENDIZAJE A DESARROLLAR	DURACIÓN ACTIVIDAD DE APRENDIZAJE (HORAS)		ESTRATEGIAS DIDÁCTICAS ACTIVAS	AMBIENTES DE APRENDIZAJE TIFICADOS			CRITERIOS DE EVALUACION	DESCRIPCIÓN DE LA EVIDENCIA DE APRENDIZAJE	OBSERVACIONES
					HORAS TRABAJO DIRECTO	HORAS TRABAJO INDEPENDIENTE		AMBIENTE	MATERIALES DE FORMACIÓN	INSTRUCTORES RESPONSABLES			
ANALISIS	Identificación comportamiento emprendedor y negociacion	260101021 realizar negociación con los proveedores y clientes, según los según los objetivos y estrategias establecidas por la organización	Verificar la aplicación de los procedimientos de la negociación de acuerdo con los protocolos de la empresa. Registrar la información de la negociación de productos y servicios conforme con el procedimiento de la empresa. Identificar los términos de negociación con base en los objetivos, necesidades y requerimientos de las partes. Negociar bienes o servicios con base en los acuerdos comerciales y técnicas de negociacion	Identificar las características de un emprendedor asociado a las actividades de la Unidad Productiva.	16	0	Preguntas de conceptualización Estudio de casos talleres Perfil personal Dinamica negociacion Videos explicativos	Ambiente de Aprendizaje doptado de sillas, mesas, tablero, iluminacion, energia electrica.	Computador ,Video Beam, Tablero, 4 Marcadores borrables, Borrador, Resma papel tamaño carta, fotocopias, lapiceros.	INSTRUCTOR EMPRENDIMIENTO MONICA COLLAZOS	valora sus características emprendedoras personales acorde con herramienta de diagnóstico personal. formula los objetivos personales de acuerdo con su motivación y propósito de vida. aplica la responsabilidad emprendedora de acuerdo con factores internos y externos. identifica el proceso de toma de decisiones de acuerdo con problemas de la cotidianidad. aplica el proceso de toma de decisiones según identificación de riesgos y alternativas de solución. apropia el concepto de creatividad e innovación según solución de desafíos. aplica la capacidad creativa e innovadora según reto de innovación. sustenta el plan de acción teniendo en cuenta los elementos de una estrategia emprendedora. asocia las técnicas de negociación teniendo en cuenta los ámbitos personales, sociales y profesionales.	Evidencias de Conocimiento: Cuestionario de preguntas y respuestas. Reconocer sus fortalezas, capacidades por desarrollar, considerando el contexto social y cultural al cual pertenece. Identificar las características personales de un emprendedor y vincularlas con las propias. Evidencias de Desempeño: Presentar los talleres que conducen a facilitar una idea de emprendimiento Evidencias de Producto: Talleres desarrollados	
PLANEACION	identificación idea de negocio e identidad corporativa	291101053 coordinar proyectos de acuerdo con los planes y programas establecidos por la empresa	Registrar la información de las actividades para la creación de unidades productivas, según los procedimientos de la empresa. Identificar los productos para la implementación de la unidad productiva, según diagnóstico del entorno y las necesidades del mercado.	Identificar idea de negocio Determinar los componentes de la identidad corporativa para mi idea de negocio	8 8	0 0	taller idea de negocio de emprendimiento Diseño de la imagen de la unidad productiva	Ambiente de Aprendizaje doptado de sillas, mesas, tablero, iluminacion, energia electrica.	Computador ,Video Beam, Tablero, 4 Marcadores borrables, Borrador, Resma papel tamaño carta, fotocopias, lapiceros.	INSTRUCTOR EMPRENDIMIENTO MONICA COLLAZOS	Relaciona los elementos del comportamiento emprendedor de acuerdo con retos personales y productivos. Describe motivaciones y competencias personales de acuerdo con herramienta de plantea retos de innovación de acuerdo con potencialidades del entorno. Elabora prototipo de acuerdo con segmento de mercado y técnicas de prototipado. Ajusta prototipo de acuerdo con técnicas de validación.	Evidencias de Conocimiento: Cuestionario de preguntas y respuestas de la actividad de reflexión y de contextualización en el desarrollo de la temática de idea de negocio, identidad corporativa Evidencias de Desempeño: Presentar los talleres que conducen a desarrollar la idea de negocio y la imagen de la unidad productiva Evidencias de Producto: Elaboración de la identidad corporativa para la unidad	

				planeacion estrategica (mision, vision, valores)	8	0	crear mision, vision,valores de la Unidad productiva					corporativa para la unidad productiva.	
EJECUCION	Definir modelo de negoci de la unidad productiva	291101053 coordinar proyectos de acuerdo con los planes y programas establecidos por la empresa	Participar en la construcción de los componentes de mercado, técnico, organizacional, legal y financiero de la unidad productiva, según el proyecto de la empresa.	Apropiar los conceptos generales del modelo de negocios canvas a los procesos que realiza la unidad productiva.	16	0	aplicación modelo canvas	Ambiente de Aprendizaje doptado de sillas, mesas, tablero, iluminacion, energia electrica.	Computador ,Video Beam, Tablero, 4 Marcadores borrables, Borrador, Resma papel tamaño carta, lapiceros.	INSTRUCTOR EMPREDIMIE NTO MONICA COLLAZOS	Elabora modelo de negocio acorde con herramienta de planeación estratégica. Sustenta modelo de negocio acorde con técnicas de presentación.	Evidencias de Conocimiento: Cuestionario de preguntas y respuestas de la actividad de reflexión y de contextualización en el desarrollo de la temática de modelo de negocio y plan de negocio	
				aplicación del estudio de mercado en la unidad productiva (investigacion de mercados, estrategias de mercadeo)	8	0	aplicación de investigacion de mercados y estrategias de mecadeo con productos					Evidencias de Desempeño: Presentar los talleres que conducen a desarrollar el modelo de negocio de la unidad productiva	
				aplicación del estudio tecnico en la unidad productiva	8	0	diagramas de flujo de proceso					Evidencias de Producto: Talleres reaizados de la temática	
				aplicación del estudio organizacional (Construir la estructura organizacional y el reglamento de la unida productiva)	8	0	construir estructura organizacional y reglamento de la unidad					Aplicación del modelo CANVAS desde la unidad productiva Costeo de productos	
EVALUACION	Definir modelo de negoci de la unidad productiva	291101053 coordinar proyectos de acuerdo con los planes y programas establecidos por la empresa	Participar en la construcción de los componentes de mercado, técnico, organizacional, legal y financiero de la unidad productiva, según el proyecto de la empresa. Revisar la viabilidad de la unidad productiva según indicadores del proyecto empresarial	aplicacion del estudio financiero en la unidad productiva.	8	0	definir costos de la unidad productiva	Ambiente de Aprendizaje doptado de sillas, mesas, tablero, iluminacion, energia electrica.	Computador ,Video Beam, Tablero, 4 Marcadores borrables, Borrador, Resma papel tamaño carta, lapiceros.	INSTRUCTOR EMPREDIMIE NTO MONICA COLLAZOS	Elabora modelo de negocio acorde con herramienta de planeación estratégica. Sustenta modelo de negocio acorde con técnicas de presentación.	Evidencias de Conocimiento: Cuestionario de preguntas y respuestas de la actividad de reflexión y de contextualización en el desarrollo de la temática de modelo de negocio y plan de negocio	
				determinar punto de equilibrio	8	0	determinar punto de equilibrio en la UP					Evidencias de Desempeño: Presentar los talleres que conducen a desarrollar el modelo de negocio de la unidad productiva Evidencias de Producto: Talleres reaizados de la temática Aplicación del modelo CANVAS desde la unidad productiva Costeo de productos	